

Déterminer vos prix de vente

Contexte professionnel

De la fixation de vos prix de vente dépend la pérennité de votre entreprise.
Avec cette formation, vous maîtriserez tous les essentiels pour éviter de graves difficultés.

Public et conditions d'accès

Chef d'entreprise, conjoint collaborateur, salarié, créateur / repreneur d'entreprise.

Prérequis : aisance sur internet et en informatique.

Effectif minimum par groupe : 1 apprenant.

Effectif maximum par groupe : **sans**.

 Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap.

Objectifs

- ✓ **Assimiler** l'importance du calcul des prix pour votre entreprise.
- ✓ **Faire le point** sur les méthodes de calcul à savoir utiliser.
- ✓ **Définir** la notion de marge.
- ✓ **Définir** le seuil de rentabilité.
- ✓ **Fixer** le prix de revient de vos produits à partir d'éléments factuels.

Contacts

CMA Formation Schiltigheim

30 avenue de l'Europe, 67300 SCHILTIGHEIM

☎ 03 88 19 79 07 / ✉ gestionfc67@cm-alsace.fr

CMA Formation Colmar

13 avenue de la République, 68000 COLMAR

☎ 03 89 20 84 62 / ✉ gestionfcc@cm-alsace.fr

CMA Formation Mulhouse

12 boulevard de l'Europe, 68100 MULHOUSE

☎ 03 89 46 89 05 / ✉ gestionfcm@cm-alsace.fr

Référente handicap - Véronique LITTEL

☎ 03 88 19 79 17 / ✉ vlittel@cm-alsace.fr

Tarif

120,00 euros nets de taxes.

Possibilité de prise en charge totale ou partielle en fonction de la situation propre au participant.

Lieu et date

 La formation est accessible 24h / 24 via la plateforme <https://www.eformation.artisanat.fr/>.

 La formation étant délivrée en distanciel, elle permet des entrées / sorties permanentes.

Durée de la formation - délai d'accès

4 heures

Le délai moyen d'accès à la formation est de 15 jours.

Modalités de validation

Attestation de formation.

Modalités de formation

Cette formation est accessible en Formation Continue.

Taux de
réussite

Taux de
satisfaction

Taux de
recommandation

91.8%
(www.artisanat.fr :
147 répondants)

PROGRAMME

- ✓ **Pérennisez votre entreprise avec le juste prix**
 - Les difficultés rencontrées suite à une mauvaise fixation des prix
 - Les enjeux d'une fixation correcte du prix de vente
- ✓ **Reprenez vos règles de calcul à la base**
 - Le rappel des éléments de langage
 - Les différentes opérations
- ✓ **Identifiez précisément vos charges**
 - La compréhension des coûts
 - L'identification des charges fixes et des charges variables
- ✓ **Calculez votre chiffre d'affaires prévisionnel et vos bénéfices**
 - La maîtrise des notions de chiffre d'affaires, marge et résultats
 - Le processus de calcul
- ✓ **Définissez vos seuils de rentabilité et prix de revient**
 - Le calcul du seuil de rentabilité, du taux de marge et du prix de revient
 - Le calcul des heures facturables
- ✓ **Exercez-vous**
 - Les deux études de cas

Modalités pédagogiques

- Formation en **distanciel asynchrone** permettant de suivre les modules **à son rythme sur une durée de 30 jours et de les revoir sans modération 24h/24.**
- Accès à des ressources téléchargeables et capitalisables pendant la formation.

Équipement technique

- Disposer d'une adresse e-mail valide, d'une connexion internet, d'un ordinateur équipé d'un navigateur et de systèmes d'exploitation adaptées.
A noter que nos formations ont été conçues pour être visualisées à partir d'un ordinateur pour plus de confort d'utilisation. Le fonctionnement à partir d'un smartphone ou d'une tablette est possible mais ne garantit pas l'ergonomie nécessaire pour un apprentissage optimal, ni l'accès à toutes les fonctionnalités ou ressources.

Modalités d'évaluation

- **Positionnement** en amont de la formation.
- **Évaluations :**
 - Des évaluations formatives sont proposées tout au long de la progression de manière à s'assurer de l'acquisition progressive des connaissances visées : tests de positionnement, jeux de compréhension, quiz et études de cas.

Intervenants

- Tuteur CMA Formation disponible sur toute la durée de la formation.
- Assistance technique disponible la plateforme www.artisanat.fr.



Retrouvez toutes
nos formations
sur notre site



FORMATIONS COURTES
FORMATIONS DIGITALES
CERTIFICATIONS
FORMATIONS INDIVIDUALISÉES

Conditions générales
de vente :

