



Chambre
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**

GRAND EST

Chambre de Métiers et de l'Artisanat Grand Est

5 Boulevard de la Défense

Espace Partenaires - 2ème étage - 57078 Metz Cedex 3

03 87 20 36 80 - www.cma-grandest.fr

contact@cma-grandest.fr - www.artisanat.fr

REUSSIR SA PARTICIPATION A UN SALON

04ENR_FIP_ReussirSaParticipationAUnSalon

Code(s) NSF : NC

Code CPF : NC

Décret n° 2004-1164 du 02 Novembre 2004 - N° SIRET : 130 028 012 00016

Numéro de Déclaration d'Activité 44570405157 enregistré auprès du Préfet de la Région Grand-Est

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat

Mise à jour : Juil 2025

Public :

Tout public

Pour les personnes en situation de handicap, veuillez nous contacter pour étudier votre demande et les besoins en compensation si nécessaire : information disponible sur notre site internet CMA de Région Grand Est*/ou nous contacter

Niveau d'entrée / Prérequis :

Aucun prérequis

Statut :

Stagiaire de la formation professionnelle rémunéré ou non

Durée & accès :

7H de formation soit une journée

Délai d'accès : Dès les effectifs réunis et conditions réalisée.

Modalités d'inscription : se rapprocher des contacts en département

Prochaines sessions :

Nous contacter

Objectif de qualification :

NC

Objectif pédagogique de la formation :

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de maîtriser les clés d'une réussite commerciale (de la préparation à l'installation du stand) mais également les techniques d'accueil, de vente et d'après-vente des produits sur un salon ou une foire afin de transformer les opportunités en vente.

Compétences visées et résultats attendus :

- Choisir et adapter le stand en fonction du salon,
- Valoriser votre entreprise et vos produits,
- Rendre attractif son stand et trouver de nouveaux clients,
- Développer ses techniques d'accueil,
- Les techniques de vente appliquées à la vente sur salon,
- Calculer / Evaluer sa présence sur le salon et le retour sur investissement.

PAS DE SESSION EN 2024

*Chemin d'accès : cma-grandest.fr

1/3

Lieu de formation & contact :

Chambre de Métiers et de
l'Artisanat de Région Grand Est -
Etablissement de la Haute-
Marne :
9 rue Decrès
52000 CHAUMONT Cedex
Tél. : 03.25.32.19.77
formation52@cma-grandest.fr

Chambre de Métiers et de
l'Artisanat de Région Grand Est -
Etablissement de l'Aube :
37 Rue des Bas Trévois
10000 TROYES
Tél. : 03.25.82.62.06
formation10@cma-grandest.fr

Chambre de Métiers et de
l'Artisanat de Région Grand Est -
Etablissement de la Meuse :
Route du Pont de Dammarie -
Bâtiment Les Roises 3è étage
55000 SAVONNIERES-DEVANT-
BAR

23 rue de la belle Vierge
55100 VERDUN
Tél. : 03.29.79.76.65
formation55@cma-grandest.fr

Chambre de Métiers et de
l'Artisanat de Région Grand Est -
Etablissement de la Meurthe-et-
Moselle :
4 rue de la Vologne -
54520 LAXOU
Tél. : 03.83.95.60.58
formation54@cma-grandest.fr

Chambre de Métiers et de
l'Artisanat de Région Grand Est -
Etablissement de la Marne :
68 boulevard Lundy
51086 REIMS Cedex
Tél. : 03.26.61.27.25
formation51@cma-grandest.fr

Contenu :

Découvertes et exploitations
- des formats,
- des matériaux,
- de l'aspect visuel,
- des animations commerciales,
- des argumentaires,
- de la promotion des ventes,
- de la création d'un fichier prospect.

Organisation de la formation :

Formation disponible en présentiel, en distanciel et/ou en mixte dans les établissements départementaux de la CMA de Région Grand Est.

- Formation à distance : pour tout besoin d'assistance technique merci de contacter : metiersdart@cma-grandest.fr

Méthodes pédagogiques utilisées :

En présentiel :

- Formation théorique, méthodes démonstratives et interactives : support Powerpoint
- Exercices et mise en pratique

En distanciel :

- Présentation et transmission de connaissances à partir de supports visuels et exercices pratiques : Outils identiques à la formation en présentiel
- Accompagnement ou assistance pédagogique mis à disposition du stagiaire : visio TEAMS.

Validation du parcours / Modalités d'évaluation :

- Tour de table et recueil des attentes en début de formation.
- Evaluation des acquis à chaque étape.
- Evaluation en fin de formation par la réalisation d'une planche de décoration et un plan-type d'implantation de votre stand sur un salon.
- Evaluation de la qualité perçue en fin de formation.

Coût de la formation :**30€/H Net de taxe par stagiaire**

- Possibilité de prise en charge totale ou partielle du coût de la formation selon les règles définies par les dispositifs de financement existant (OPCO, FAFCEA, ...).

- Nous contacter

Equipements :

- Salles d'enseignement équipée de tableau blanc, d'un vidéo projecteur et d'un paper board
 - Accès WIFI et ordinateurs
 - Salle informatique avec un poste par stagiaire

Participants :**12 stagiaires maximum**

Ouverture à partir de 5 stagiaires

Pour plus de renseignements :

Référent / Contact Handicap - mail :

Information disponible sur notre site internet CMA de Région Grand Est* /ou nous contacter.

Débouchés

NC

Possibilité de poursuites d'études :

Des formations complémentaires et/ou transversales peuvent être proposées à l'issue de la formation, comme :

-Faire face à la concurrence (1 jour)
 -Fidéliser vos clients (1 jour)
 -Dynamiser votre vitrine (2 jours)

Qualification des formateurs :

Formateur professionnel qualifié dans le domaine commercial

Conditions générales de vente :

à consulter en flashant ce code



Pour les équivalences et passerelles (cf : notre site internet ou nous contacter)